



COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE, INCOTERMS® E LETTERE DI CREDITO



Ancona, 18 ottobre 2018 - ore 10 - 17

Gli elementi essenziali di un contratto internazionale, le regole Incoterms® e il loro impatto sulla ripartizione dei costi, dei rischi e delle responsabilità, insieme ad una migliore conoscenza del credito documentario e delle norme che lo regolano, l'importanza di chiedere ed ottenere la conferma, la presentazione conforme dei documenti richiesti quale condizione per l'incasso dell'importo, sono tra gli elementi che, se ben utilizzati, contribuiscono a favorire la negoziazione consapevole di una compravendita internazionale prima e la gestione efficace dell'operazione commerciale dopo.

Obiettivo

Il Seminario si propone di favorire l'acquisizione delle conoscenze tecniche necessarie ad individuare i punti di maggiore criticità della compravendita internazionale, dalla negoziazione all'incasso, con particolare attenzione alla legge applicabile, agli Incoterms® e alle condizioni di pagamento.

I temi saranno affrontati in modo pratico, stimolando l'interattività e la partecipazione attraverso il confronto con domande e risposte e il ricorso a numerosi esempi concreti.

DURATA

18 ottobre 2018
Ore 10 - 17

DOVE

NH Ancona
Rupi di Via XXIX Settembre, 14
Ancona

DOCENTI

Antonio DI MEO
Francesco CECCARELLI
Emanuele SILVESTRI

DESTINATARI

Personale proveniente dai settori commerciale, amministrativo, logistico, finanziario, del back office, ad export manager e risk manager, imprenditori, professionisti quali commercialisti ed avvocati.

COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE, INCOTERMS® E LETTERE DI CREDITO

Ancona, 18 ottobre 2018 - ore 10 - 17

PROGRAMMA

ore 10 - 17

- Negoziazione di una compravendita internazionale, valutazione dei rischi e degli aspetti di maggiore criticità
- Convenzione di Vienna sulla vendita di beni mobili: un riferimento per 88 Paesi
- Concetti di base, disciplina generale e ambito di applicazione
- Comprensione e gestione del linguaggio giuridico: ragionevolezza, buona fede, affidamento, dipendenza, ecc.
- Legge applicabile e modi per risolvere le controversie: foro e arbitrato
- Obblighi del venditore, del compratore e rimedi per le parti
- Consegna della merce ed Incoterms® della ICC quali termini integrativi del contratto di compravendita internazionale
- Codificazione e riconoscimento giuridico degli Incoterms®
- Struttura degli Incoterms®: regole per individuare il punto di criticità e loro utilizzo corretto
- Ripartizione dei costi, dei rischi e delle responsabilità dei singoli Incoterms®
- Credito documentario: che cos'è, come si articola, quali le caratteristiche e normativa di riferimento (le NUU 600 e le PBIU 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma, con Silent confirmation
- Credito documentario nella compravendita internazionale ed implicazioni con gli Incoterms®
- Emissione, notifica, conferma, eventuale modifica, utilizzo del credito documentario, e presentazione "conforme" quale condizione per l'accettazione dei documenti
- Verifiche da fare in concreto in fase di negoziazione di una compravendita con l'estero
- Impatto dell'Incoterms® adottato sul trasferimento del diritto di proprietà e sulla sicurezza del pagamento
- Rischi dell'EXW sulla prova di avvenuta esportazione (extra UE) della merce e sul ritiro della stessa in ambito UE?
- Possibili conseguenze nell'adozione di determinati Incoterms® nelle vendite di merce customizzata con pagamento a mezzo Lettera di credito
- Perché chiedere la conferma di un credito documentario, nonostante i costi e suggerimenti per la sua emissione nella forma, nei termini e alle condizioni desiderate
- Cosa fare e come per presentare i documenti conformi ed evitare le riserve bancarie?

DOCENTI

Antonio Di Meo, specializzato in pagamenti internazionali, crediti documentari, garanzie, ed Incoterms®, già professore a contratto presso le Università di Bergamo, Macerata, Verona, autore di pubblicazioni in materia, è docente in Master promossi da ICE, Il Sole 24 Ore, Ipsoa, SDA Bocconi, Università di Padova, Trieste, Cattolica di Milano. Giornalista pubblicitario, partner di Intesa Sanpaolo nel progetto Think international, svolge attività di formazione per Associazioni Confindustriali, Camere di Commercio, Aziende, Banche.

Francesco Ceccarelli ed Emanuele Silvestri, fondatori e titolari dello Studio Legale internazionale Ceccarelli & Silvestri con sede a Pesaro, si occupano prevalentemente di contrattualistica internazionale, acquisizioni, costituzioni e start-up di società estere, joint venture e arbitrati internazionali. Svolgono attività di formazione per conto di Associazioni Confindustriali, Camere di Commercio, presso Aziende ed altri Enti istituzionali.

COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE, INCOTERMS® E LETTERE DI CREDITO

Ancona, 18 ottobre 2018 - ore 10 - 17

REGISTRAZIONE> **DATI PARTECIPANTE**

NomeCognome

Posizione.....

Azienda

e-mail.....

> **DATI FATTURAZIONE**

Nome e Cognome.....

Ragione Sociale.....

P. Iva/C.F.Indirizzo.....

Cap/Città.....Prov.....

Tel.....Fax.....e-mail

Socio ICC Italia

Attraverso quale canale ICC è venuta/o a conoscenza del Corso?

Email Social media Sito web Altro> **QUOTA DI PARTECIPAZIONE****€ 200,00 + IVA Soci ICC Italia****€ 250,00 + IVA Non Soci**

- > La quota comprende la documentazione predisposta dai docenti e la pubblicazione ICC Modello di Contratto di Vendita Internazionale

Riservato agli iscritti:

PACK 2 PUBBLICAZIONI ICC

Incoterms® 2010

NUU600 Crediti Documentari

€ 50,00 (Prezzo di listino € 100,00)

Per iscrizioni multiple della stessa azienda è previsto uno sconto del 10% sulla quota a partire dal secondo partecipante.

Per la partecipazione si prega di compilare e sottoscrivere la scheda in tutte le sue parti ed inviarla a: icc@iccitalia.org

Il pagamento della quota di iscrizione dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario intestato a:

Camera di Commercio Internazionale
IBAN IT 18A 03069 05077 003815410296
c/o Banca Intesa Sanpaolo SpA
Viale Parioli, 16/E Roma

> **POLITICA DI CANCELLAZIONE**

In caso di rinuncia pervenuta oltre i 10 gg. precedenti la data dell'evento la quota sarà rimborsata al 100%, tra i 10 e i 6 gg precedenti la data dell'evento la quota sarà rimborsata al 50% mentre nei 5 gg precedenti la data dell'evento o in caso di mancata partecipazione la quota non sarà rimborsata.

> **PRIVACY**

Ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. del 30 giugno 2003 n. 196, del Codice in materia del trattamento dei dati personali, si comunica che i dati inseriti nella presente scheda di iscrizione saranno trattati nel rispetto delle condizioni e limiti posti dall'art. 11 del decreto citato per tutti gli adempimenti connessi all'iscrizione al seminario e future comunicazioni inerenti eventi formativi ICC

Data.....

Firma.....